



Nous recherchons dans le cadre d'un remplacement un (e) :

### **Responsable de secteur (H/F)**

dépts 60, 75, 78, 92, 93, 94, 95

Rattaché au Chef des Ventes, vous assurez le développement de la gamme et fidéliser les clients GMS pour votre secteur afin d'atteindre les objectifs commerciaux définis par la société. Vous êtes l'ambassadeur de la marque Wattwiller.

Vos missions sont de :

- développer et assurer la pérennité de la DN/DV de notre parc GMS en fonction des accords nationaux et régionaux
- développer les volumes promotionnels
- analyser et mesurer les performances de la marque, identifier les besoins de la clientèle et proposer des actions adaptées
- assurer une couverture secteur en fonction de la stratégie de l'entreprise
- construire un réseau client efficace
- assurer une veille de marché et relayer l'information à la hiérarchie

#### ***Profil :***

De formation commerciale Bac+2 minimum, vous disposez de minimum 7 ans d'expérience réussie dans le domaine commercial, dont impérativement une expérience en GMS.

#### ***Localisation :***

Vous résiderez idéalement dans le département 95 ou 78.

**Contact : Rachel DONNADIEU**

**Par mail : [r.donnadieu@spadel.com](mailto:r.donnadieu@spadel.com)**